


エースアカデミー 勉強会 申請書

部門【 トレーナー インストラクター 】

希望日時	12月23日(金)20:30~22:00
開催場所	エース松戸
勉強内容(タイトル)	カウンセリングからの『売る』力を身につける
勉強内容(具体的に)	前回までのacademyにて聞き出し、関係作りのカウンセリングテクニックや分析することを学びました。今回は顧客にどんなメリットがあり、こちらの提案する商品をご購入いただくか、セールスする練習をロープレ中心に実施致します。
対象	内容に興味があればどなたでも参加できます
持ち物	筆記用具
料金	無料

担当者	小山 勝
所属	エース松戸
経歴(指導履歴)	FITNESS & SPA WOWD松戸にてチーフトレーナー、マネージャーを歴任し、現在はace松戸店チーフトレーナー兼加圧トレーナーとして活動中。
保有ライセンス	・味の素アミノ酸スポーツマイスター ・NSCA-CPT、CSCS ・国際救命救急協会CPRベーシックインストラクター ・加圧トレーニングインストラクター
担当者画像添付	
担当者より一言	販売が苦手な方、マイナス的な売りつけるイメージの意識が払しょくできないかた、気軽にご参加ください。少しでも売ることに対する意識をともに

提出先	k.ehara@ace-axiscore.com
-----	--------------------------